

Company
Profile

20
26

HBBAHTM
FOR BUSINESS DEVELOPMENT

www.hbbah.com

+30

هبة نمو مُصنَّع، لا عشوائي

+30

في كل شركة رقم ظاهر، ورقم لم يُفعل بعد.
القيمة الحقيقية لا تكمن في الأداء الحالي، بل في القدرة غير المستغلة داخل منظومة الإيرادات.
هبة تعيد هندسة معادلة النمو لتحويل الإمكانيات إلى نتائج مضاعفة.

من هي هبة؟

هبة شركة تطوير أعمال متخصصة في النمو المالي وتعظيم الإيرادات. تساعد الشركات على إعادة تصميم نموذجها الربحي، وضبط معادلة الإيرادات، وبناء منظومة نمو قابلة للتوسع. نركز تحديدًا على تعظيم الإيرادات ورفع قابلية التوسع من خلال:

بناء جاهزية
تشغيلية تدعم النمو

رفع
هامش الربح

تحسين
قيمة العميل

زيادة
كفاءة البيع

نحوّل الشركة من نشاط يعتمد على الجهد المستمر، إلى نظام نمو واضح، قابل للقياس، وقابل للتكرار.



المشكلة التي لا تُرى

كثير من الشركات تعمل لكنها لا تنمو بالسرعة التي يفترض أن تحققها. ليست المشكلة دائمًا في السوق، ولا في حجم الطلب، بل في معادلة النمو نفسها. غالبًا ما نجد:

إنفاقًا تسويقيًا
دون عائد محسوب

مسار بيع
يفقد جزءًا من العملاء

عرضًا غير واضح
أو غير مميز

تشغيلًا غير
مهيأ لتحمل التوسع

تسعيرًا لا يعكس
القيمة الحقيقية

عندها يصبح النمو مجهودًا إضافيًا، بدل أن يكون نتيجة طبيعية للنظام، والتوسع قبل إصلاح الأساس يُضاعف الخلل بدل أن يُضاعف النتائج.

16x ليست رقمًا دعائيًا، بل طريقة لإعادة تصميم معادلة النمو.
بدل البحث عن زيادة بسيطة في المبيعات، نُعيد ضبط عناصر الإيرادات بالكامل:

تسويق محسوب

مسار بيع فعال

عرض قوي

تشغيل يتحمل التوسع

تسعير صحيح

عندما تتناغم هذه العناصر، يصبح النمو نتيجة لا مجهودًا إضافيًا.

16x فلسفتنا



نموذج تدخلنا

نعمل من خلال ثلاث مراحل واضحة:
1. التشخيص
نحدد بدقة أين يتعطل النمو:

أين يختنق التشغيل؟

أين يُفقد الربح؟

أين يُهدر الإنفاق؟

أين يتسرب العملاء؟

نموذج تدخلنا

2. إعادة التصميم
نُعيد ضبط العناصر المؤثرة في الإيرادات:

تحسين مسار البيع

تطوير نموذج العمل

رفع جاهزية التشغيل للنمو

إعادة صياغة العرض

ضبط التسعير

نموذج تدخلنا



3. التنفيذ والقياس

مؤشرات أداء واضحة

خطة 30 / 60 / 90 يوم

قياس وتحسين مستمر

تشغيل القنوات كرافعة



كل أداة تُستخدم كرافعة

الذراع التنفيذي للنمو

بعد إعادة تصميم المعادلة، نشغل أدوات التنفيذ تحت إشرافنا لضمان تحقيق النتائج.

التعاون مع المؤثرين

إدارة الأفكار والحملات الإعلانية

تطوير المواقع والمنصات

إدارة القنوات الرقمية

إنتاج المحتوى والبرودكشن

تحسين محركات البحث والذكاء الاصطناعي

صناعة وكتابة المحتوى

بناء وتطوير الهوية والبراندينج

إعداد وتوسيع نماذج الفرنشايز

تنظيم الفعاليات

العلاقات العامة

النتائج المتوقعة

عند ضبط معادلة النمو بشكل صحيح، ينعكس ذلك مباشرة على:

رفع متوسط قيمة العميل

تحسين معدل التحويل

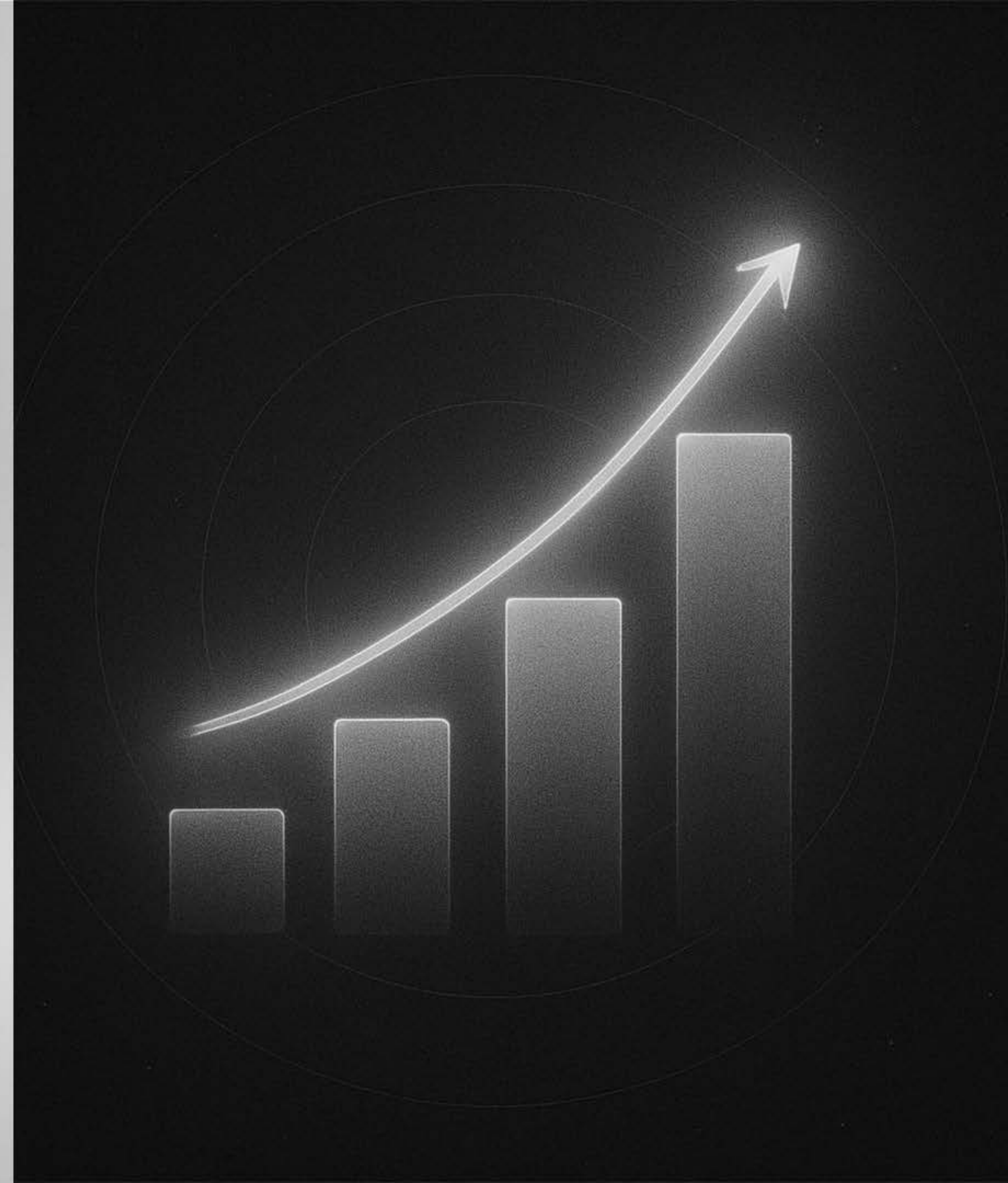
تقليل الهدر الإعلاني

زيادة هامش الربح

جاهزية أعلى للتوسع أو الاستثما

استقرار أكبر في الإيرادات

النمو هنا لا يكون طفرة مؤقتة، بل أداءً قابلاً للتكرار.





قوتنا

قدرة تنفيذية تربط الفكرة بالسوق

عقلية استراتيجية بعيدة المدى

منهجية قابلة للتكرار والتوسع

فهم متكامل للأعمال

تركيز صارم على النتائج القابلة للقياس

لمن نعمل

شركات قائمة ترغب في التوسع

سلاسل تبحث عن قفزة نمو مدروسة

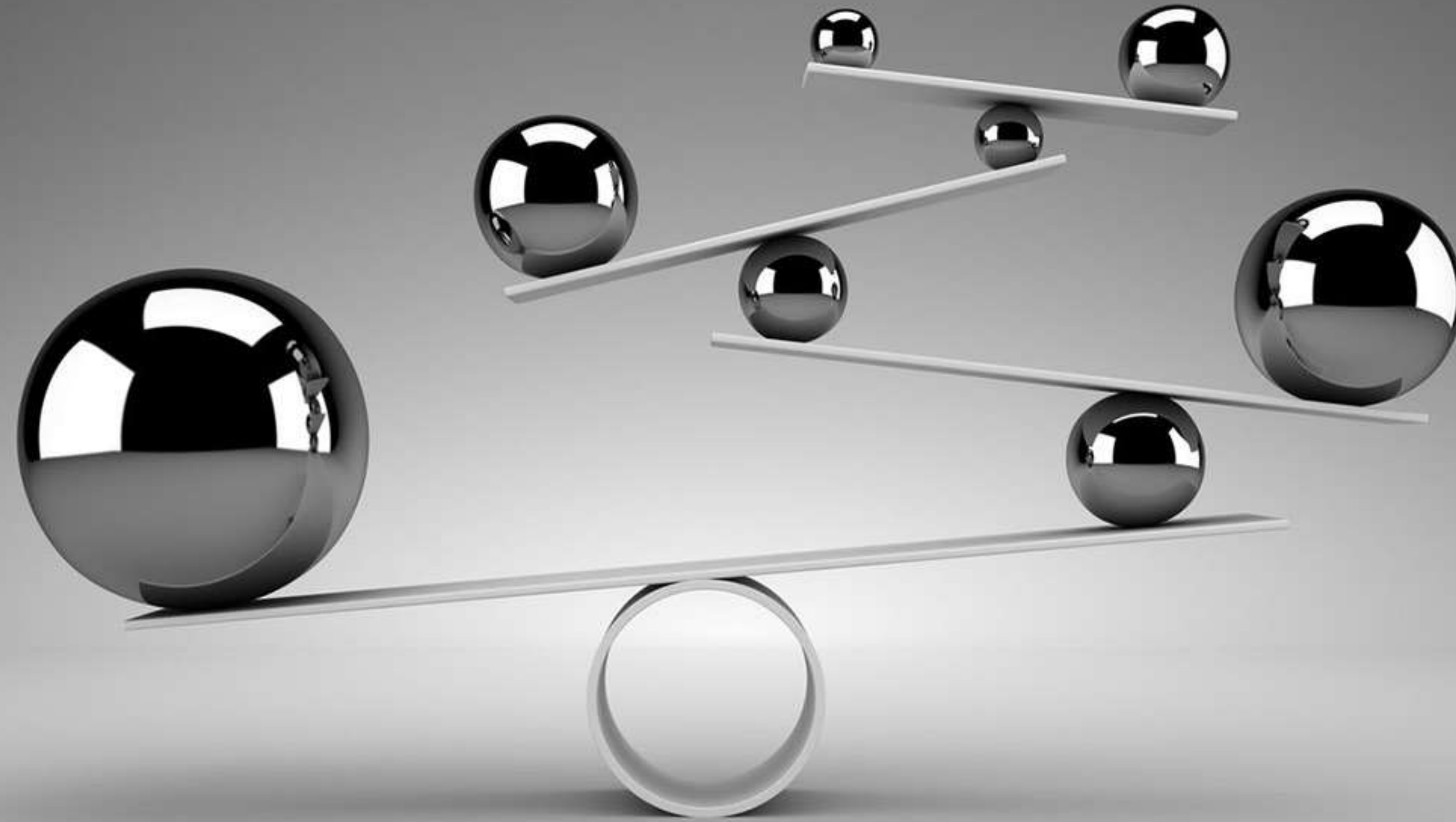
مستثمرون يسعون لتعظيم العائد

نفضل المشاريع التي لديها أساس تشغيلي واضح واستعداد للتنفيذ.



+30

بعض عملاؤنا



بعض الشركات تعمل بجد وقليل منها يعمل بنظام.
نحن نبحث عن الشركاء الذين يؤمنون أن النمو ليس حظًا .. بل معادلة.


إذا كنت ترى في أصولك قدرة على التضاعف، فنحن نرى فرصة لهندستها.

Contact us

 Website | www.hbbah.com

 Email | info@hbbah.com


Saudi Arabia

 +966 50 382 7682
+966 56 657 1531

 3 rd street , Prince Metib Ro
Dammam, Saudi Arabia

Jordan

 +962 77 921 5070

 WSaff Al-Tal Street
Building No. 103,
Kaheel commercial building
Jordan